



MAPS GROUP
SHARING KNOWLEDGE

MAPS GROUP: ACCORDO VINCOLANTE PER L'ACQUISIZIONE DEL 100% DI BI HEALTH S.R.L.

L'operazione amplia la presenza di Maps Group nella sanità pubblica italiana e ne consolida la leadership nelle soluzioni per l'analisi e la valorizzazione dei dati sanitari.

Parma, 15 settembre 2026

Maps S.p.A. (MAPS:IM; IT0005364333), società quotata su Euronext Growth Milan e attiva nel settore della digital transformation, comunica che in data odierna la controllata Maps Healthcare S.p.A. ha sottoscritto accordi vincolanti per l'acquisizione della totalità del capitale sociale di BI Health S.r.l. ("BI Health")

BI Health, con sede a Roma, affianca le organizzazioni sanitarie e le Regioni nella valorizzazione dei dati per migliorare i processi operativi, gestionali e decisionali. Le soluzioni della società integrano e organizzano informazioni cliniche, organizzative e amministrative, trasformandole in indicatori e strumenti di analisi immediatamente fruibili. Attraverso tali soluzioni, le strutture sanitarie possono monitorare l'efficienza e la qualità dei servizi erogati, analizzare costi e performance, rafforzare le attività di governo clinico e individuare con maggiore tempestività i bisogni assistenziali, favorendo decisioni basate su informazioni strutturate, affidabili e costantemente aggiornate.

L'offerta di BI Health si rivolge a operatori sanitari, strutture ospedaliere e amministrazioni regionali, con una presenza particolarmente consolidata nel Lazio. Nel 2025 la società ha registrato Ricavi pari a 2,612 Milioni di euro, un EBITDA pari a 0,992 milioni di euro, mentre la Posizione Finanziaria Netta si è attestata a 0,449 milioni di euro (net debt).

Grazie all'integrazione delle competenze e della presenza sul mercato di BI Health, Maps Group rafforzerà in modo significativo il proprio posizionamento nella Data Driven Governance sanitaria, assumendo una posizione di leadership nel mercato della sanità pubblica italiana, con una presenza particolarmente significativa in Abruzzo, Basilicata, Emilia-Romagna, Lazio, Lombardia, Marche, Piemonte, Puglia, Trentino-Alto Adige, Veneto.

Marco Ciscato, presidente esecutivo di Maps Group, dichiara: *"Con l'acquisizione di BI Health compiamo un passo strategico nel percorso di crescita di Maps Healthcare e rafforziamo il nostro ruolo nella sanità pubblica italiana. Le competenze di BI Health nella Business Intelligence e nell'analisi dei dati sanitari completano la nostra offerta e ci consentiranno di mettere a disposizione di aziende sanitarie, ospedali e Regioni una gamma ancora più ampia di soluzioni per programmare le attività, monitorare i risultati e migliorare i processi decisionali. L'operazione rafforza inoltre la nostra presenza in aree geografiche complementari e amplia la copertura territoriale del Gruppo, consentendoci di essere sempre più vicini ai nostri clienti e alle esigenze dei sistemi sanitari regionali. L'integrazione delle due realtà ci permetterà di sviluppare importanti sinergie industriali, accelerare l'innovazione e creare nuove opportunità di crescita e valore per clienti, collaboratori e stakeholder del Gruppo."*

Virgilio Ritzu, Amministratore Delegato di BI Health, dichiara: *"L'ingresso in Maps Group rappresenta per BI Health un'importante opportunità di crescita e valorizzazione delle competenze sviluppate nel tempo. La complementarità tra le nostre soluzioni e servizi e l'offerta di Maps Healthcare ci consentirà di accompagnare un numero ancora maggiore di organizzazioni sanitarie nell'utilizzo dei dati a supporto della programmazione e delle decisioni. Condividiamo una visione comune: mettere tecnologia, conoscenza dei processi e capacità di analisi al servizio di una sanità più efficiente, consapevole e vicina ai bisogni delle persone"*



Maps S.p.A.

Capitale Sociale: i.v. € 1.536.891,68

C.F. e P.IVA 01977490356 – R.E.A. PR-240225 – SDI: EYE3AIQ



L'OPERAZIONE

Acquisto da parte di Maps Healthcare S.p.A. del 100% del capitale di Bi Health

L'Accordo prevede l'acquisto del 100% del capitale sociale di Bi Health dagli attuali soci di quest'ultima (i "Venditori") ad un prezzo complessivo pari a Euro 3.706.492,47 determinato sulla base delle risultanze del bilancio al 31 dicembre 2025 e dell'attuale Posizione Finanziaria Netta (calcolata al 31 luglio 2026) (il "Prezzo di Acquisto"). Il Prezzo di Acquisto sarà soggetto ai consueti meccanismi di aggiustamento sulla base dell'effettiva Posizione Finanziaria Netta alla data del trasferimento dell'intera partecipazione (il "Closing"). Il Closing avverrà entro il 30 novembre 2026, o diverso termine concordato tra le Parti, subordinatamente alla realizzazione di adempimenti pre-esecuzione, ivi incluso l'ottenimento dell'autorizzazione Golden Power. L'Accordo prevede condizioni e termini usuali per transazioni analoghe, ivi inclusi appositi obblighi di indennizzo dei Venditori e garanzie a ciò associate.

Il Prezzo di Acquisto sarà corrisposto ai Venditori in più tranches, secondo il seguente calendario:

- (a) Una prima tranche, da corrispondersi al Closing, per cassa, mediante l'utilizzo di fondi immediatamente disponibili, per un importo di Euro 1.000.000,00, spettante a tutti i soci, sia manager, che non operativi (i "Soci Manager" e i "Soci Non Operativi" e, nel complesso, i "Soci").
- (b) Una seconda tranche, da erogarsi in favore dei Soci Non Operativi a 12 mesi dalla data del Closing, per un importo complessivo pari a Euro 1.123.194,38;
- (c) Una terza tranche, da versare ai Soci Non Operativi a 24 mesi dalla data del Closing, per un importo pari a Euro 1.123.194,38;
- (d) Una quarta tranche da corrispondersi successivamente all'approvazione del Bilancio 2028 in favore dei soli Soci Manager, di importo pari a Euro 460.103,72.

Si precisa che gli importi sopra evidenziati possono essere soggetti a variazioni dipendenti dal meccanismo di aggiustamento del Prezzo da operare al Closing.

Earn-Out Soci Manager

In aggiunta a quanto precede, successivamente all'approvazione del bilancio relativo all'esercizio 2028, i Soci Manager avranno diritto a percepire un eventuale corrispettivo integrativo, determinato sulla base del raggiungimento di KPI definiti contrattualmente tra le Parti.

Governance di Bi Health

L'Accordo prevede che al Closing si tenga l'assemblea totalitaria dei soci di Bi Health che, dopo aver preso atto delle dimissioni degli attuali amministratori, provvederà alla nomina dei nuovi componenti dell'organo di amministrazione di Bi Health

* * *

Si segnala che l'Operazione si configura come non significativa ai sensi dell'art. 12 del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, non attestandosi nessuno degli indici di rilevanza applicabili al di sopra del 25%.

Advisor

Per gli aspetti legali dell'operazione, Maps Healthcare S.p.A. è stata assistita da STARCLEX – Studio Legale Associato, con un team coordinato dal Managing Partner Carlo Riganti; Thymos Business & Consulting ha assistito la Società in qualità di Advisor finanziario, con un team coordinato dal fondatore e presidente Fabio Tesei; PwC ha assistito nello svolgimento delle analisi finanziarie, con un team coordinato dal Partner Federico Mussi, analisi fiscali, con un team coordinato dal Partner Nicola Broggi, e analisi giuslavoristiche, con un team coordinato dal Partner Marzio Scaglioni.

I Soci di Bi Health S.r.l. sono stati assistiti dallo Studio Perno, Cremonese & Associati in qualità di Advisor finanziario e legale.

MAPS GROUP

Maps S.p.A., fondata nel 2002 e quotata sul segmento EGM di Borsa Italiana dal 2019, è alla guida di Maps Group, realtà composta da 6 aziende e oltre 300 dipendenti, Head Quarter a Parma e 13 sedi dislocate sul territorio nazionale. Attivo nel contesto della Digital Transformation, il Gruppo si focalizza sui settori di Sanità ed Energia, supportando i propri clienti nell'estrazione di valore dai dati al fine di prendere decisioni migliori e innovare i propri modelli operativi.

Con l'azienda Maps Healthcare presidia i trend della Patient Experience e della Data Driven Governance oltre che fornire Sistemi Informativi Diagnostici e Ospedalieri a enti pubblici e privati.

Con la società Maps Energy, invece, supporta i cambiamenti in atto per la transizione energetica, sviluppando software integrati data-driven per il monitoraggio, il controllo e la gestione dell'energia, nei seguenti ambiti: sostenibilità energetica, efficienza energetica e Comunità Energetiche.

Infine, commercializza soluzioni in grado di misurare il raggiungimento degli obiettivi aziendali e del personale, gestire i rischi e condividere le proprie performance non finanziarie; offre anche un portafoglio di prodotti cross-mercati dedicati all'omnicanalità e alla gestione dei documenti per i fornitori.

Inoltre, opera in un contesto di Open Innovation per rispondere a bisogni specifici tramite prodotti o soluzioni tailor-made di clienti Best in Class nei relativi mercati.

Nel 2025, Maps Group ha registrato ricavi consolidati pari a euro 31,6 milioni, un EBITDA pari a euro 5,6 milioni, consistente in un EBITDA Margin del 18%, e una Posizione Finanziaria Netta pari a euro 12,7 milioni.

A testimonianza della consistenza del proprio modello di Business, orientato allo sviluppo di prodotti software altamente scalabili, i ricavi derivanti dai prodotti si attestano a 28,6 milioni, pari al 95% dei ricavi caratteristici, mentre i ricavi da canoni ricorrenti rappresentano il 41% dei ricavi caratteristici (12,3 milioni).

Alla crescita aziendale si affianca un'importante attività di fusioni e acquisizioni: IG Consulting S.r.l. (2011), Artex S.p.A. (2018), Royalty S.r.l. (2019), SCS Computers S.r.l. (2020), IASI S.r.l. (2021), I-Tel S.r.l. (2022), Energenius S.r.l. (2022), Ellysse S.r.l. (2025) ed Energy Audit S.r.l. (2026).

Il presente comunicato è disponibile su www.emarketstorage.com e su www.mapsgroup.it.

CONTATTI

MAPS GROUP

Marco Ciscato – Investor Relations Manager
Matteo Gasparri – Investor Relations Specialist

T: (+39) 0521 052300

ir@mapsgroup.it

EURONEXT GROWTH ADVISOR

BPER Banca

T: (+39) 0272 74 92 29

maps@bper.it