



**MAPS**  
SHARING KNOWLEDGE

## **MAPS: NEI PRIMI 10 MESI 2018 RICAVI PARI A EURO 14,5 MILIONI, EBITDA MARGIN PARI AL 20,5% (VS 12,2% NEL FY2017), PFN PARI A EURO 2,3 MILIONI**

- **M&A TRA LE PRINCIPALI STRATEGIE DI CRESCITA SUPPORTATE DALL'OPERAZIONE DI IPO**
- **FORTE CRESCITA NEGLI ULTIMI 5 ANNI: RICAVI RADDOPPIATI ED EBITDA DECUPLICATO**
- **EBITDA MARGIN AL 31 DICEMBRE 2018 PARI A CIRCA IL 22%, CASH CONVERSION 100%**
- **WARRANT GRATUITI A TUTTI GLI AZIONISTI CON STRIKE A EURO 2,00**

*Parma, 26 febbraio 2019*

**MAPS**, PMI Innovativa attiva nel settore della *digital transformation*, comunica i **risultati consolidati pro-forma al 31 ottobre 2018 (IFRS)**.

Nei primi 10 mesi dell'esercizio 2018 la Società ha registrato **ricavi consolidati pari a Euro 14,5 milioni**, un **EBITDA pari a Euro 3,0 milioni, corrispondente a un EBITDA margin del 20,5%** (significativamente superiore al FY2017 che ha registrato un EBITDA di Euro 1,9 milioni, corrispondente a un EBITDA margin del 12,2%) e una **Posizione Finanziaria Netta pari a Euro 2,3 milioni**.

MAPS ha intrapreso il processo di quotazione delle proprie azioni ordinarie e dei relativi warrant su AIM Italia. L'operazione, rivolta esclusivamente a investitori istituzionali, italiani ed esteri, e a investitori professionali, prevede un'**offerta** di Euro 3,0 milioni: la raccolta è destinata a supportare la **crescita per linee esterne** e l'internazionalizzazione.

**Marco Ciscato**, Presidente e fondatore di MAPS: *"Negli ultimi anni ci siamo impegnati in diverse operazioni di M&A: in particolare, attraverso l'acquisizione di IG Consulting e Artex e abbiamo integrato nuove competenze nel modello di business di MAPS, che hanno consentito una crescita dei risultati. Il tema acquisizioni è un processo strutturato che continuiamo a portare avanti, proseguendo ad investire nell'implementazione di procedure e soluzioni digitali per i nostri clienti in Italia e all'estero allo scopo di favorire il nostro sviluppo strategico e le potenzialità di un mercato che sta mostrando grandi prospettive. Guardiamo con grande attenzione a possibili operazioni di M&A, con ponderazione e misura: MAPS, grazie all'operazione di quotazione, potrà proseguire il percorso di crescita attraverso acquisizioni strategiche, con l'obiettivo di estendere la presenza sui mercati e rafforzare e la gamma di servizi offerti"*.

### **"Stay and Get" WARRANT**

Sono assegnati **gratuitamente** in ragione di **n. 2 (due) "Stay and Get" Warrant ogni 4 (quattro) Azioni** e sono esercitabili a pagamento. In particolare:

- n. 1 (uno) Warrant sarà emesso e assegnato ogni n. 4 (quattro) Azioni, una volta decorsi 7 sette Giorni di Borsa Aperta dalla Data di Avvio delle Negoziazioni a favore dei Soci Storici nonché a coloro che abbiano sottoscritto le Azioni nell'ambito dell'Offerta e avranno mantenuto ininterrottamente la titolarità delle Azioni nel corso del suddetto periodo;
- il restante n. 1 (uno) Warrant sarà incorporato nelle Azioni stesse e circolerà con le medesime sino alla prima data di stacco utile successiva al 31 maggio 2019

**Negli ultimi 5 anni MAPS ha raddoppiato i ricavi e decuplicato l'EBITDA.** La società è caratterizzata da elevati livelli di **recurring revenues** e **cash conversion**. Alla crescita organica del Gruppo si è affiancata un'importante attività di M&A, con l'acquisizione di IG Consulting (2011) e Artex (2018), grazie alla capacità del management di integrare e valorizzare le realtà acquisite.

**IG Consulting** è specializzata nella produzione e nello sviluppo di soluzioni software per l'analisi e la gestione di dati, con particolare riferimento al settore sanitario: l'operazione di acquisizione ha consentito al Gruppo MAPS di sviluppare un proprio know-how nella realizzazione di soluzioni



**MAPS**  
SHARING KNOWLEDGE

software ad alto contenuto tecnologico, dedicati a clienti di grandi dimensioni attivi nel settore sanitario.

**Artex** è attiva nella progettazione, nello sviluppo e nella vendita di soluzioni software dedicate alla gestione dei percorsi di accoglienza dei pazienti da parte delle Strutture Sanitarie.

Nell'operazione di ammissione alle negoziazioni su AIM Italia MAPS è assistita da: **BPER Banca**, in qualità di Nominated Adviser (**NomAd**) e **Global Coordinator**.

**Thymos Business & Consulting** in qualità di Advisor Finanziario; **Bonelli Erede** in qualità di advisor legale; **Simonelli Associati** in qualità di advisor fiscale; **BDO** in qualità di società di revisione; **IR Top Consulting** in qualità di advisor di Investor Relations.

#### **CONTATTI**

MAPS  
T +390521052300  
info@mapsgroup.it

NOMAD  
BPER Banca | T +390272 74 92 29  
maps@bper.it

INVESTOR RELATIONS & FINANCIAL MEDIA  
IR Top Consulting | T +390245473884  
Maria Antonietta Pireddu | m.pireddu@irtop.com  
Domenico Gentile | d.gentile@irtop.com